



RÉSULTATS

S1-2025





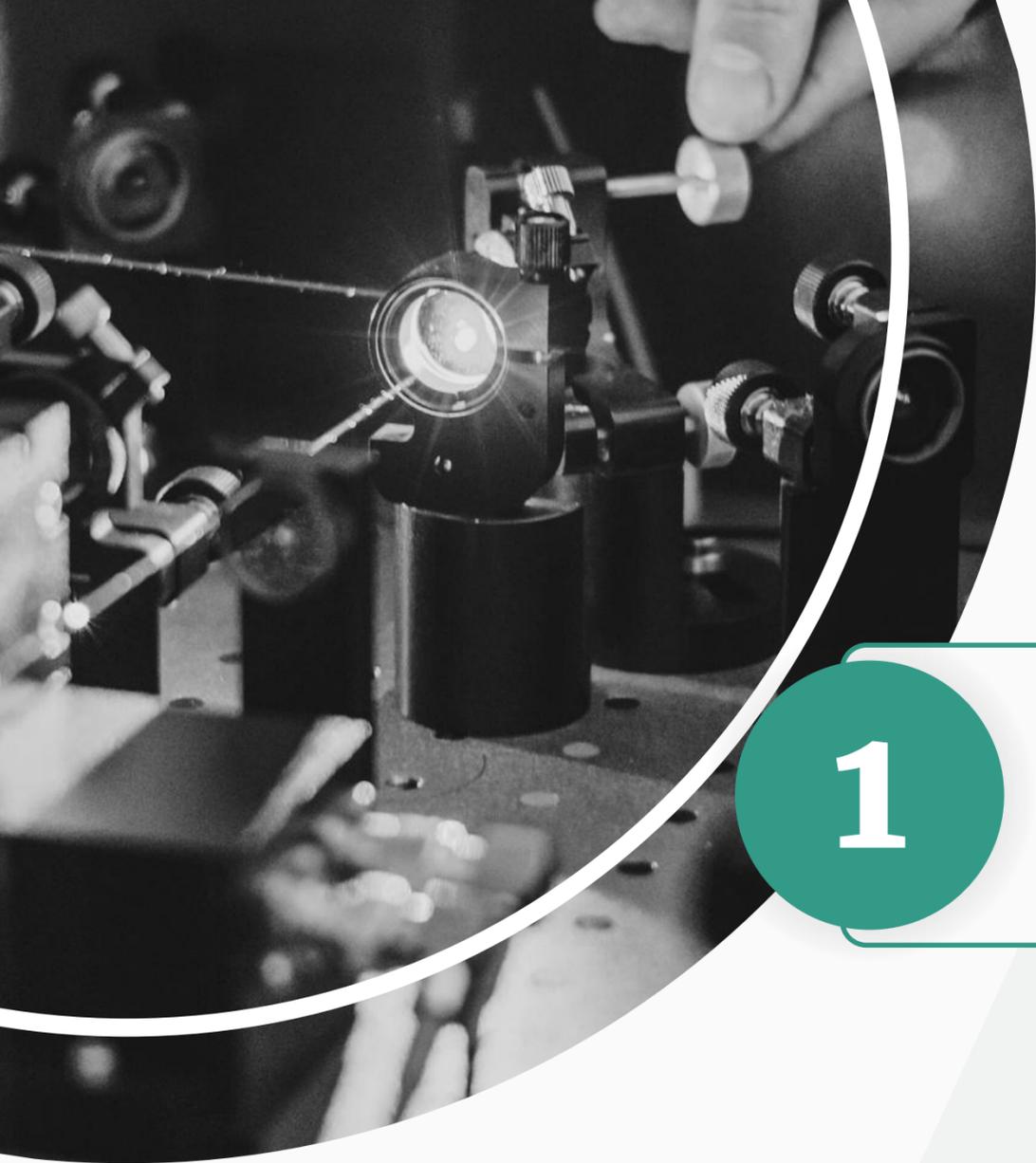
SOMMAIRE

01 Highlights

02 Business Revue

03 Résultats 1er semestre

04 Perspectives



1

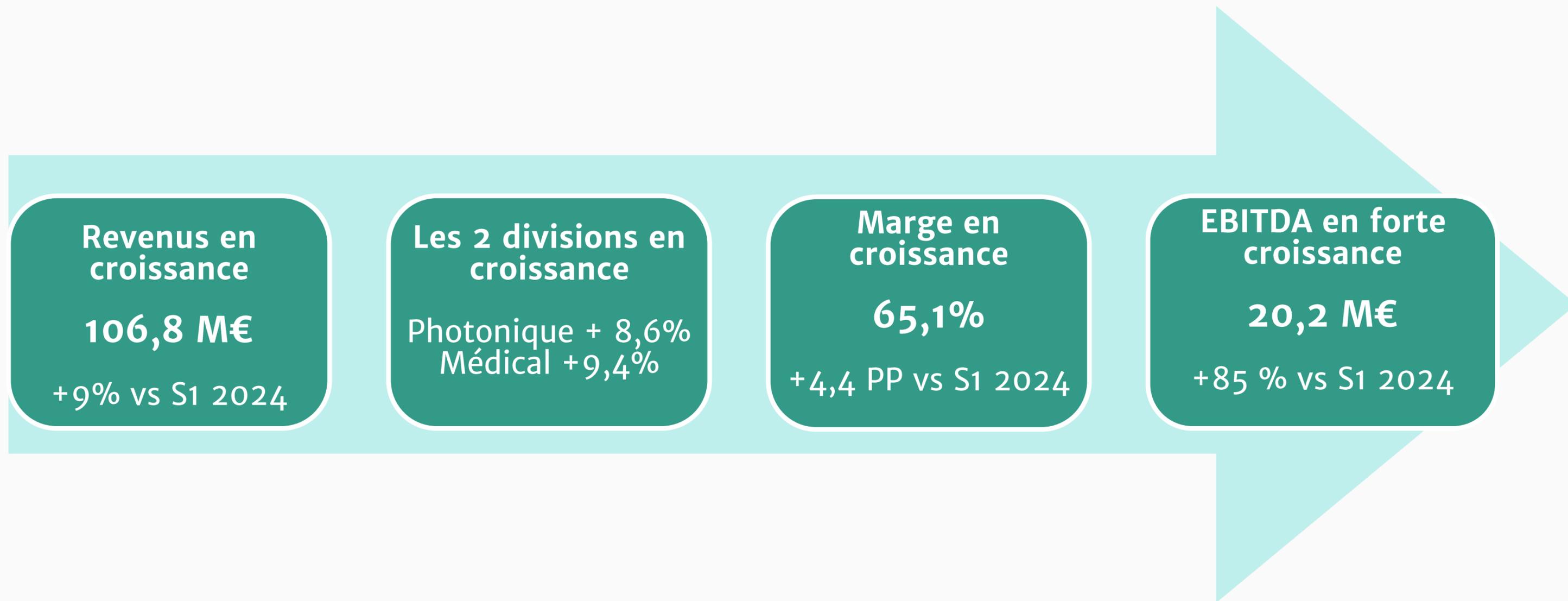
HIGHLIGHTS

Marc Le Flohic

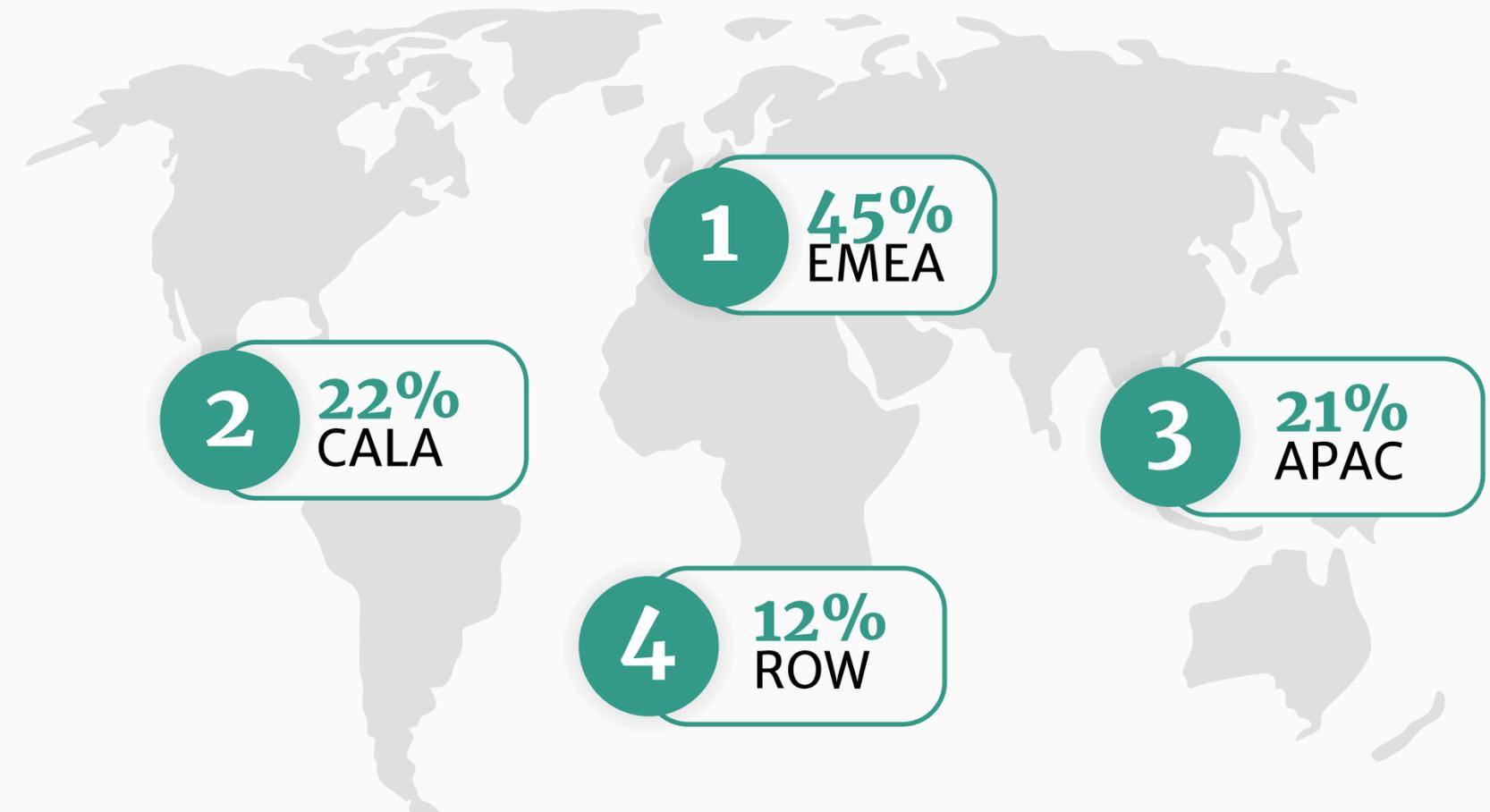
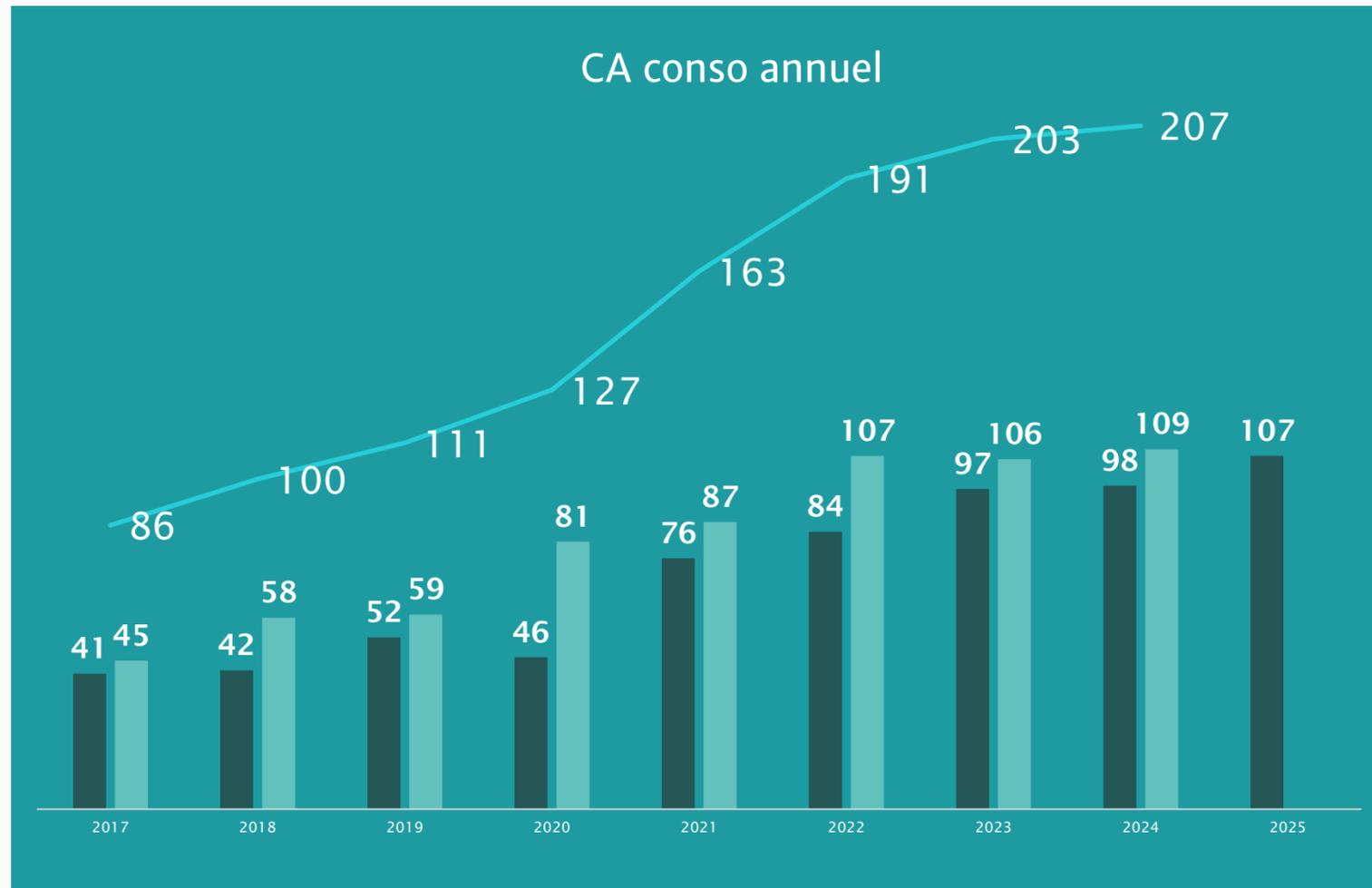


Highlights

Bonne performance du Groupe dans un environnement complexe



Lumibird : Acteur mondial du LASER



CA semestriel S1 S2

Lumibird : Acteur mondial du LASER

Photonique

Lasers et systèmes lasers pour les intégrateurs industriels, les centres de R&D et les universités

51,3 M€
+8,6 %
48% du CA S1-2025

Médical

Systèmes médicaux à destination des praticiens

55,6 M€
+9,4%
52% du CA S1-2025

12

SITES DE R&D
DONT 10 DE
PRODUCTION

+110

PRÉSENCE
PAYS

81%

PART DU CA
EXPORT

≈1068

EFFECTIF MOYEN
S1-2025



2

BUSINESS REVIEW

Jean-Marc Gendre

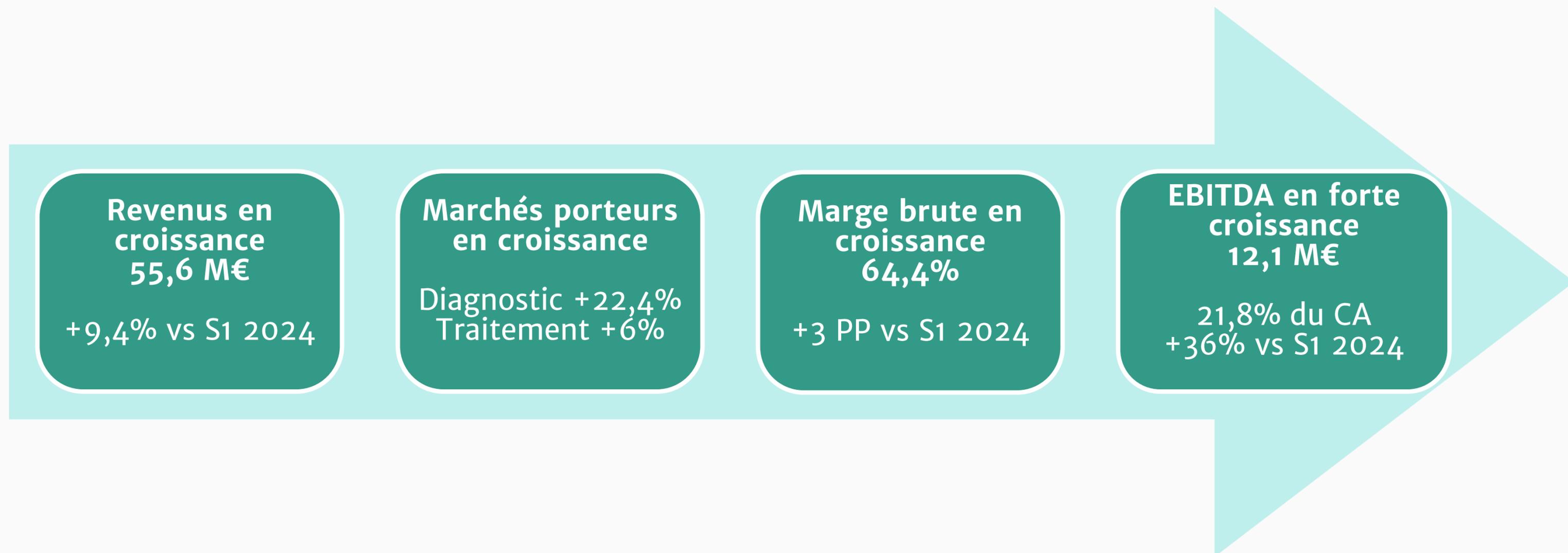


DIVISION MÉDICALE

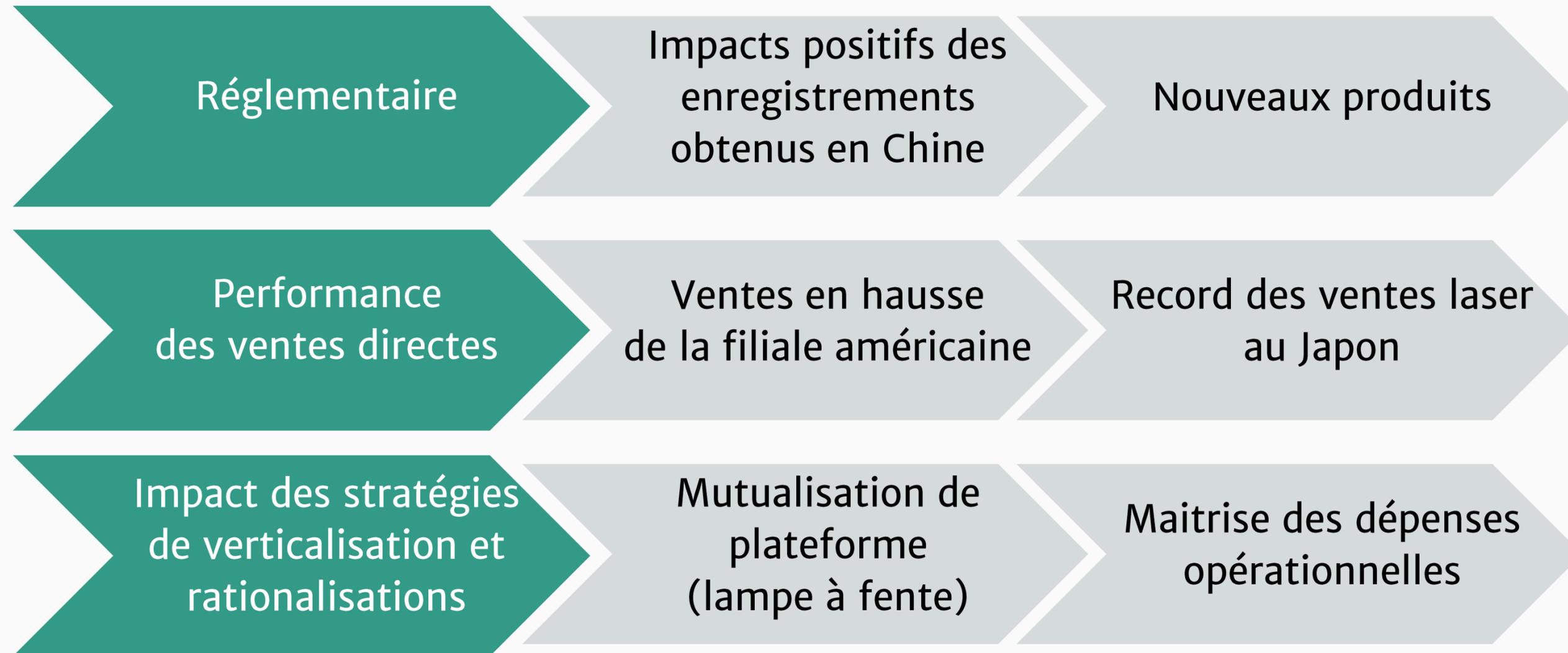


Highlights

Poursuite de la progression de la division



Les principaux éléments moteurs de la performance au S1 2025



Des étapes importantes du développement au S1 2025



Nouveaux produits et nouvelles stratégies

- C.DIAG (USA)
- POCKET 3
- ABSOLU GURU



Nouvelles équipes et organisation commerciales

- USA
- Pologne et Nordics



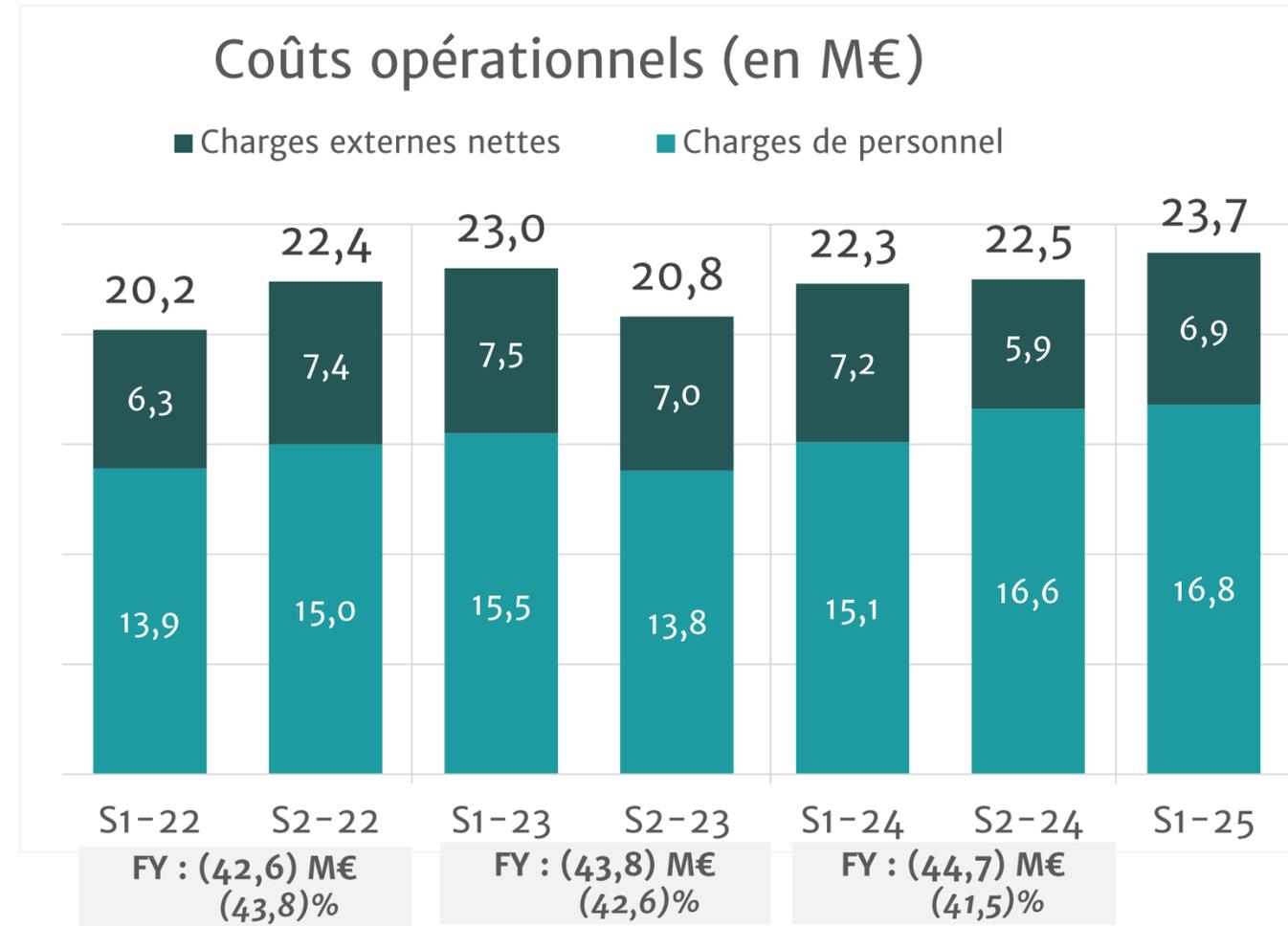
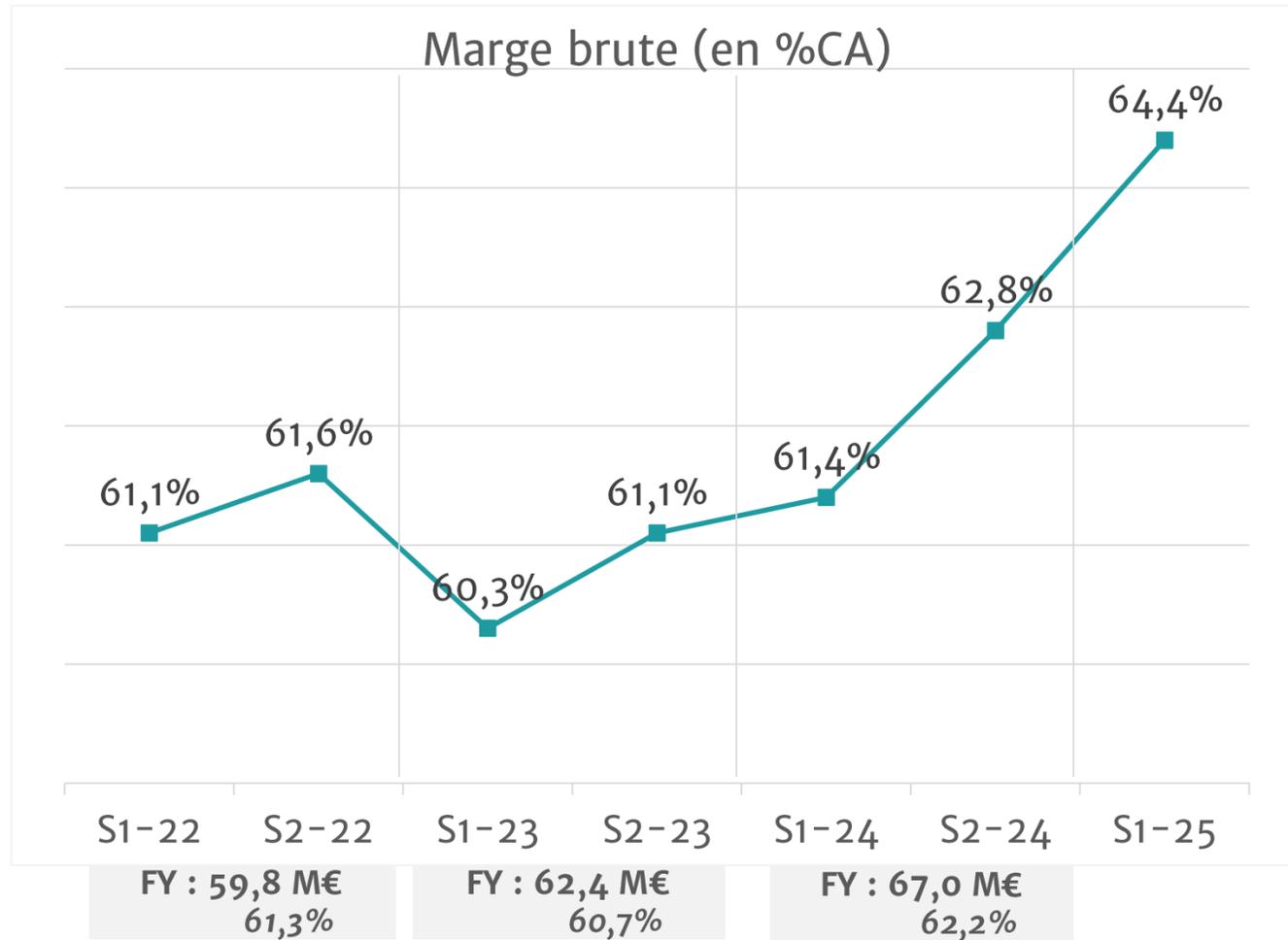
Des étapes clés de nos développements futurs

- Projet Holodoppler
- Données cliniques pour la prise en charge de la vitréolyse
- GURU

Progression sur tous les axes du P&L

<i>Données publiées</i> <i>En M€</i>	S1-2023 HY	S1-2024 HY	S1-2025 HY
Chiffre d'affaires	51,3	50,8	55,6
Marge Brute % CA	30,9 60,3%	31,2 61,4%	35,8 64,4%
Coûts opérationnels	(23,0)	(22,3)	(23,7)
EBITDA % CA	7,9 15,4%	8,9 17,6%	12,1 21,8%

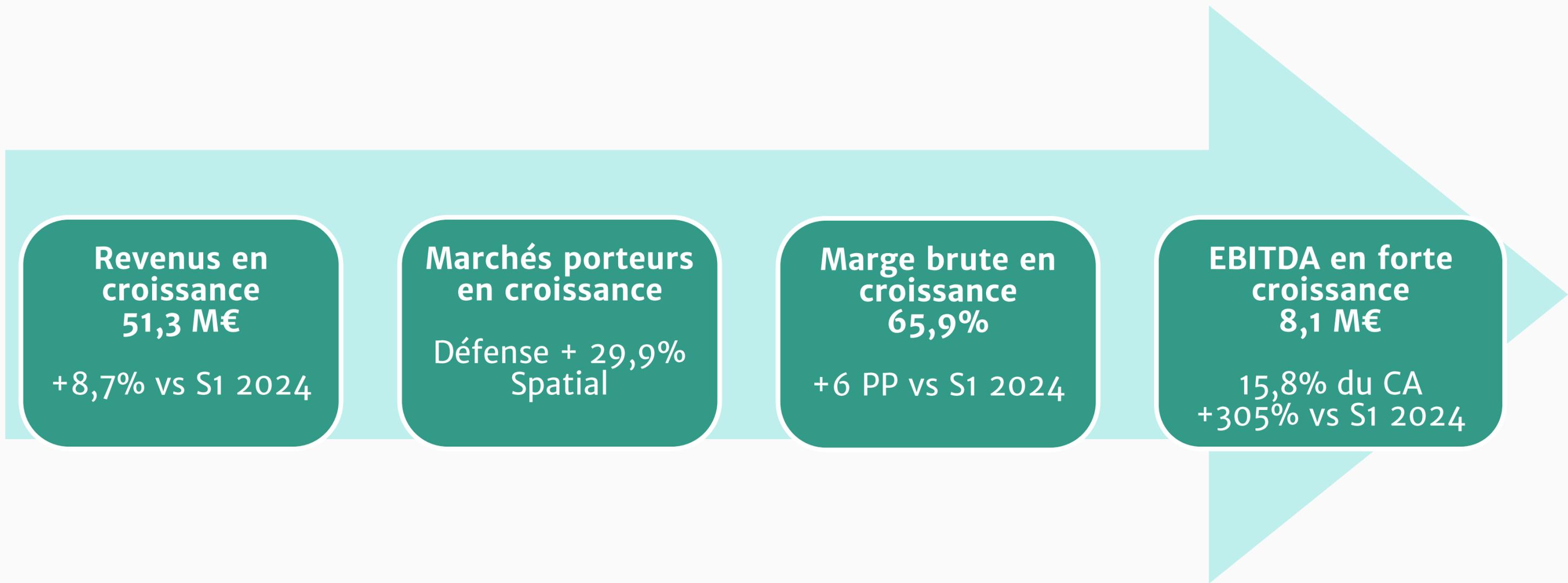
Progression sur tous les axes du P&L



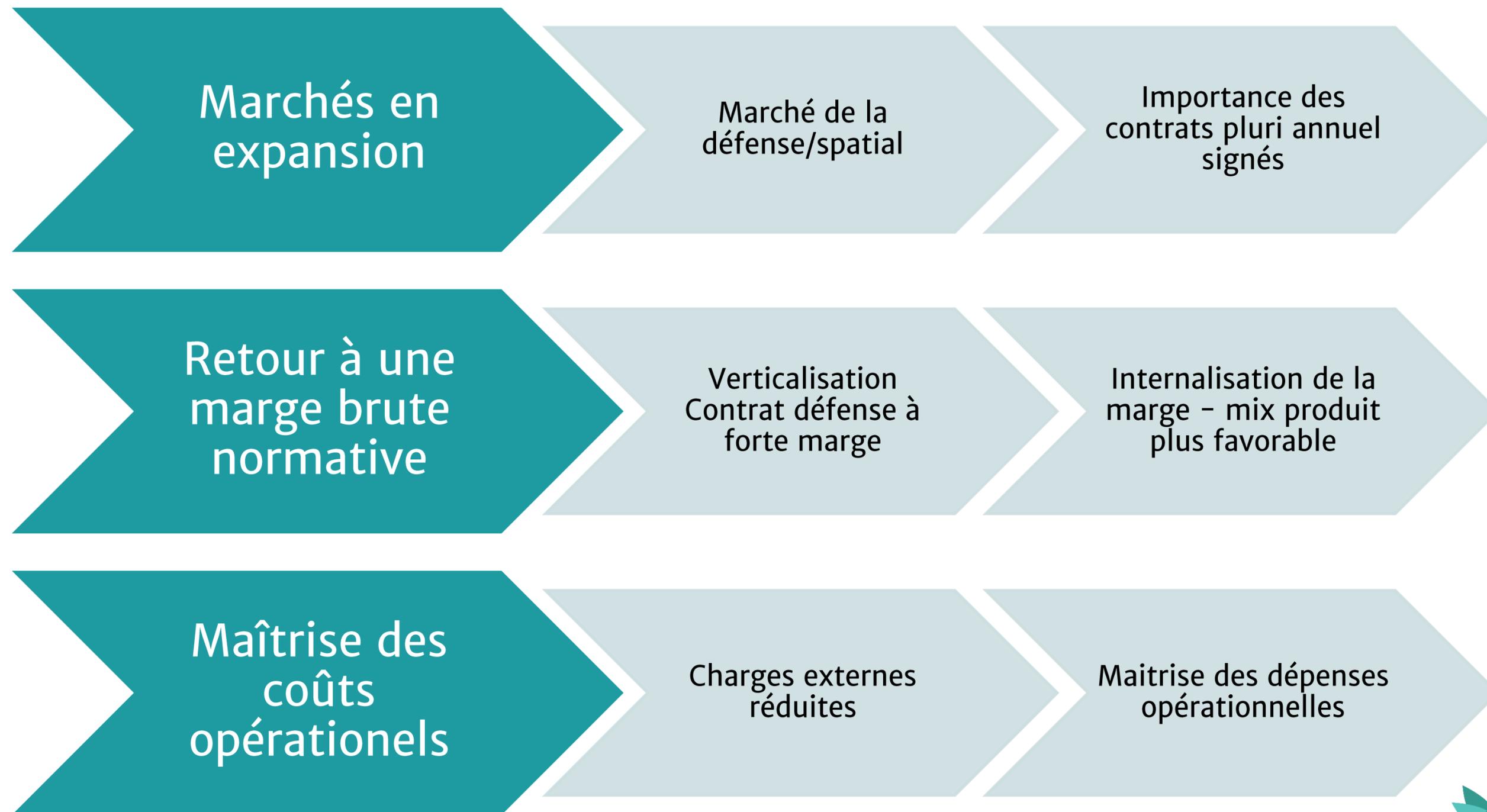
DIVISION PHOTONIQUE



Bonne performance dans un environnement complexe



Les principaux éléments moteurs de la performance S1 2025



Des étapes importantes du développement au S1 2025



Nouveaux produits et nouvelles stratégies

Lidar 6Beam
Lasers hybrides (fibre/SSL)
Contrats défense souverains

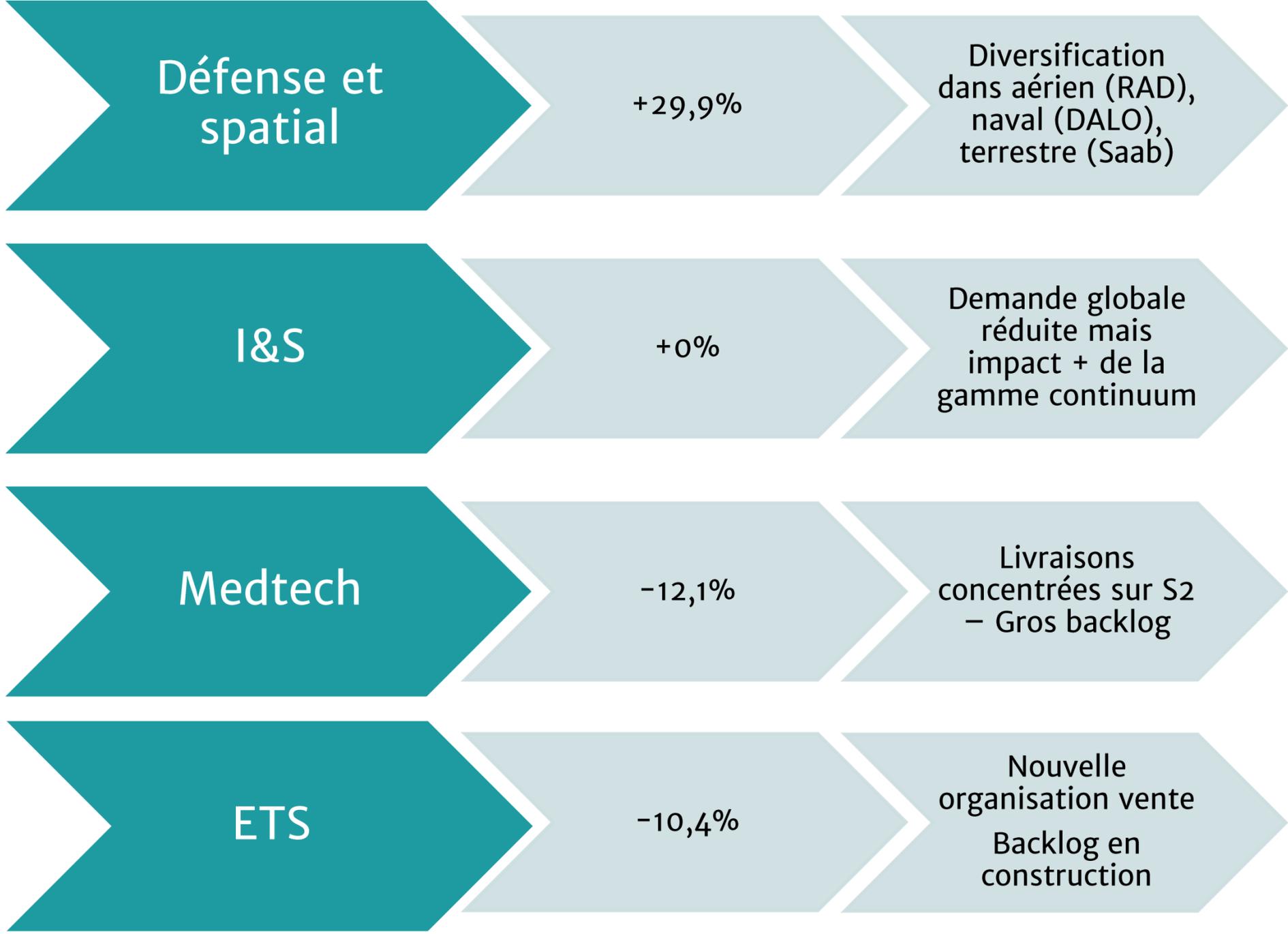


Renforcement Ventes Lidar
Renforcement équipes de productions pour Ramp-up

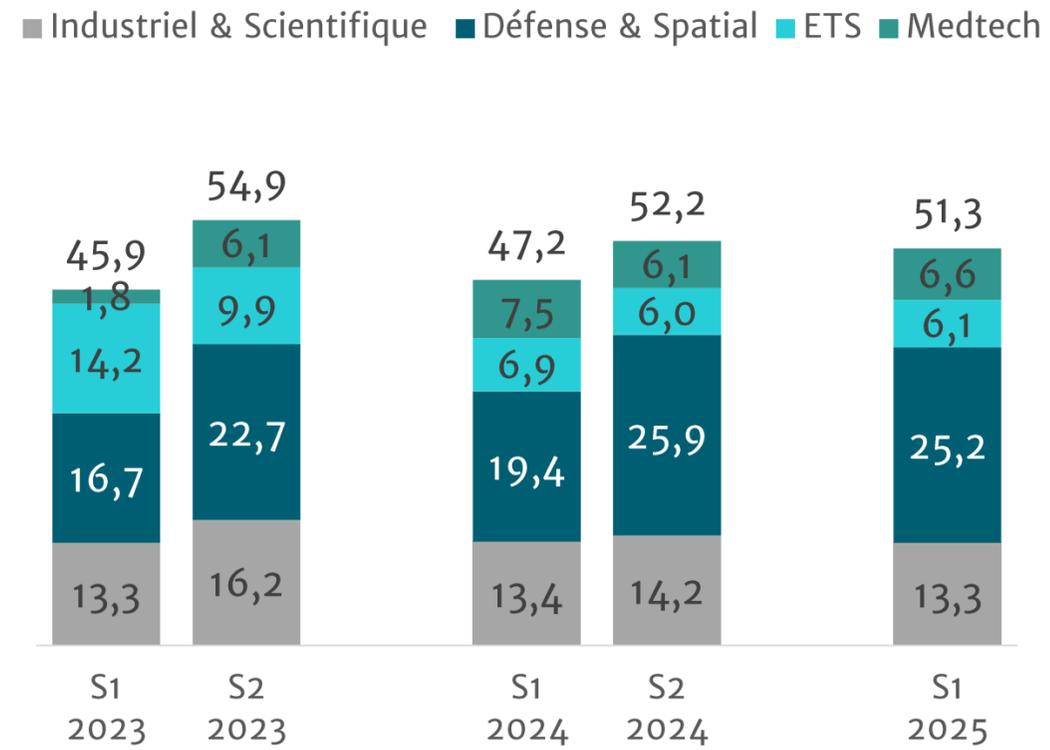


Poursuite de la verticalisation
(Diodes/fibres/passif)
Automatisation

Evolution des segments de marché



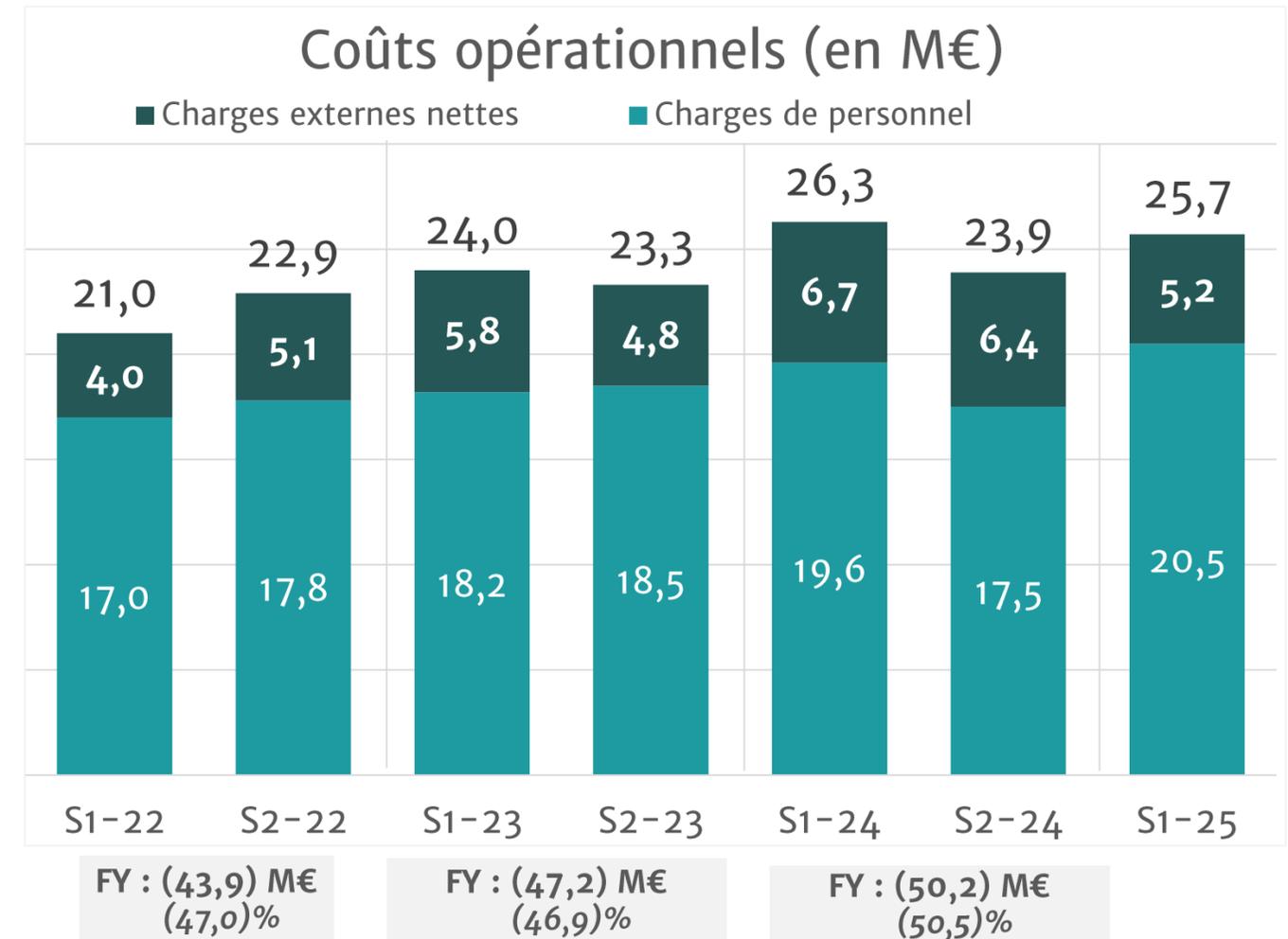
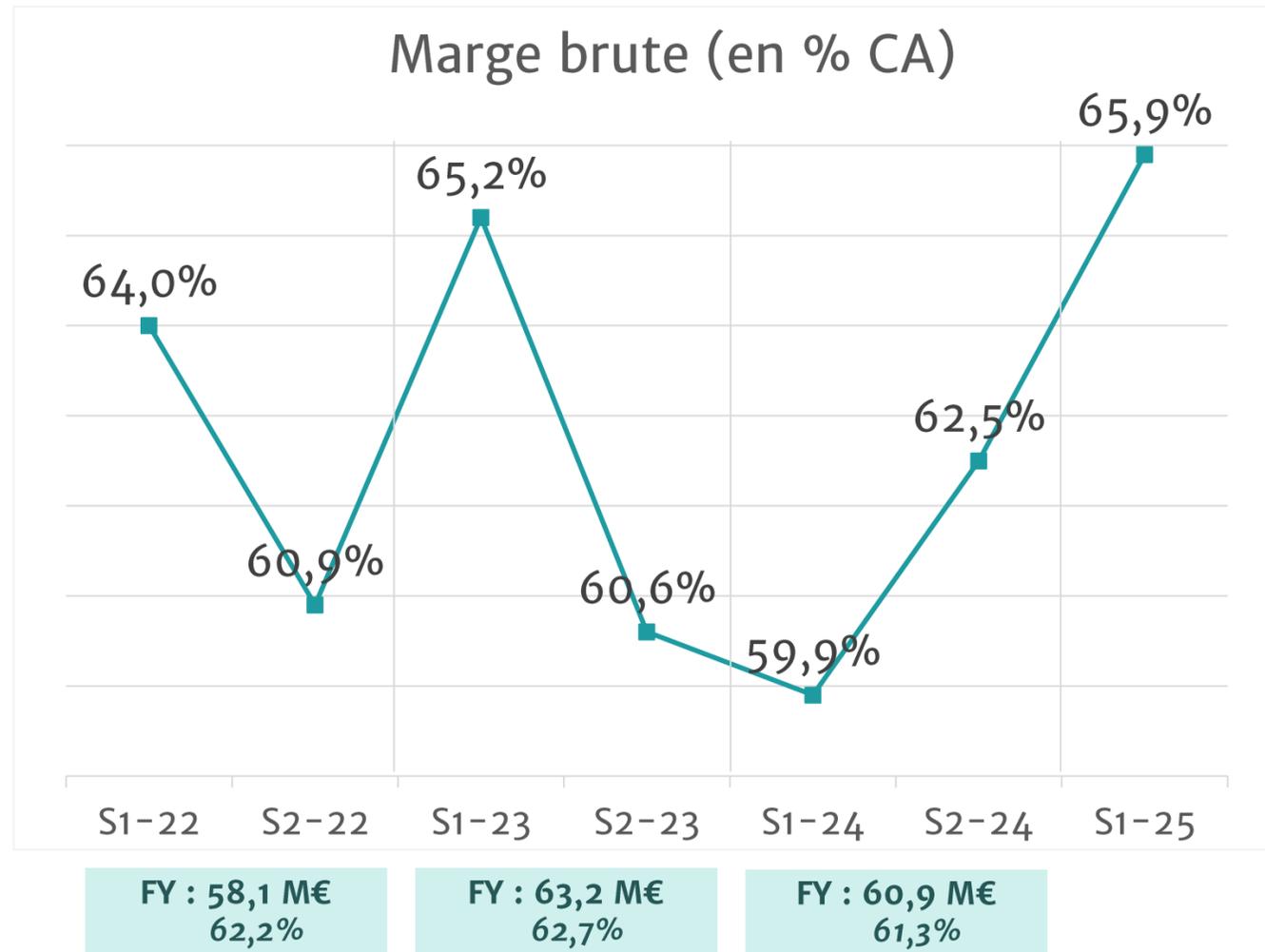
Répartition des ventes par marché



Résultats en nette amélioration

<i>Données publiées</i>	S1-2023	S1-2024	S1-2025
<i>En M€</i>	HY	HY	HY
Chiffre d'affaires	45,9	47,2	51,3
Marge Brute	29,9	28,3	33,8
<i>%CA</i>	65,2%	59,9%	65,9%
Coûts opérationnels	(24,0)	(26,3)	(25,7)
EBITDA	5,9	2,0	8,1
<i>% CA</i>	12,9%	4,3%	15,8%

Résultats en nette amélioration





3

RÉSULTATS S1-2025

Sonia Rutnam



S1-2025, forte amélioration de la rentabilité

Données publiées En M€	2024			2025	Variation S1	
	S1	S2	FY	S1	Valeur	%
Chiffre d'affaires	98,0	109,1	207,1	106,8	+8,8	+9,0%
Marge Brute	59,5	68,4	127,9	69,6	+10,1	+17,0%
% CA	60,7%	62,7%	61,7%	65,1%	-	+4,4 p.p.
EBITDA	10,9	22,0	32,9	20,2	+9,3	+85,0%
% CA	11,2%	20,2%	15,9%	18,9%	-	+7,7 p.p.
Marge Brute d'Autofinancement	11,2	19,8	31,0	19,6	+8,4	+75,0%
Investissements Industriels & R&D décaissés nets dont Acquisition Continuum	8,9	14,0	22,9	7,9	(1,0)	(11,2)%
Endettement financier net	90,0	89,9	-	94,6	+4,6	+5,1%

(1) EBITDA correspond au résultat opérationnel courant retraité des dotations aux provisions et amortissements nets des reprises et des charges couvertes par lesdites reprises

De l'EBITDA au résultat net

Données publiées (en M€)	S1-2024	S1-2025	Variation	
	Valeur	Valeur	Valeur	%
EBITDA	10,9	20,2	+9,3	+85%
Dotations aux amort. & prov. et autres résultats opérationnels	(9,3)	(10,6)	(1,3)	+14%
ROC	1,6	9,6	+8,0	+491%
Autres résultats non courants	0,6	(0,5)	(1,1)	(183)%
RO	2,2	9,1	+6,9	+312%
Résultat financier	(2,2)	(2,7)	(0,5)	+21%
Impôts	(0,1)	(1,5)	(1,4)	+1 286%
Résultat net	(0,1)	4,9	+5,0	+4 183%

Var.

(1,3)

(1,1)

(0,5)

Commentaires variation S1-2025 vs. S1-2024

EBITDA => ROC : (10,6) M€ en S1-25 vs. (9,3) M€ en S1-24
 Augmentation des amortissements (1,5) M€ vs. 2024 lié à la politique d'investissements d'innovation (R&D)

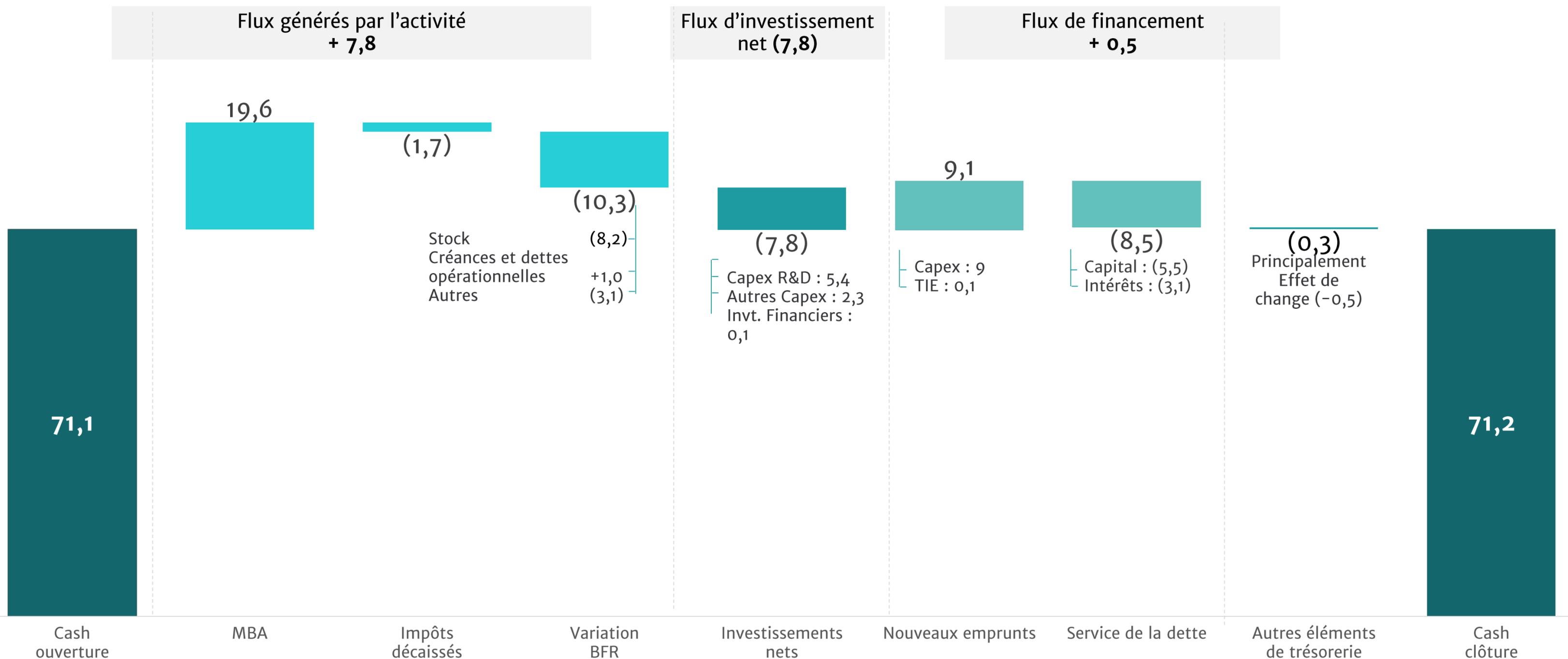
ROC => RO : (0,5) M€ en S1-25 vs. 0,6 M€ en S1-24

- Indemnité sortie du site des Ulis : 0 M€ vs. 1,0 M€ en S1-2024
- Coûts de réorganisation : 0 M€ vs. (0,3) M€ en S1-2024
- Coûts de croissance externe : (0,3) M€ vs. 0 M€ en S1-2024

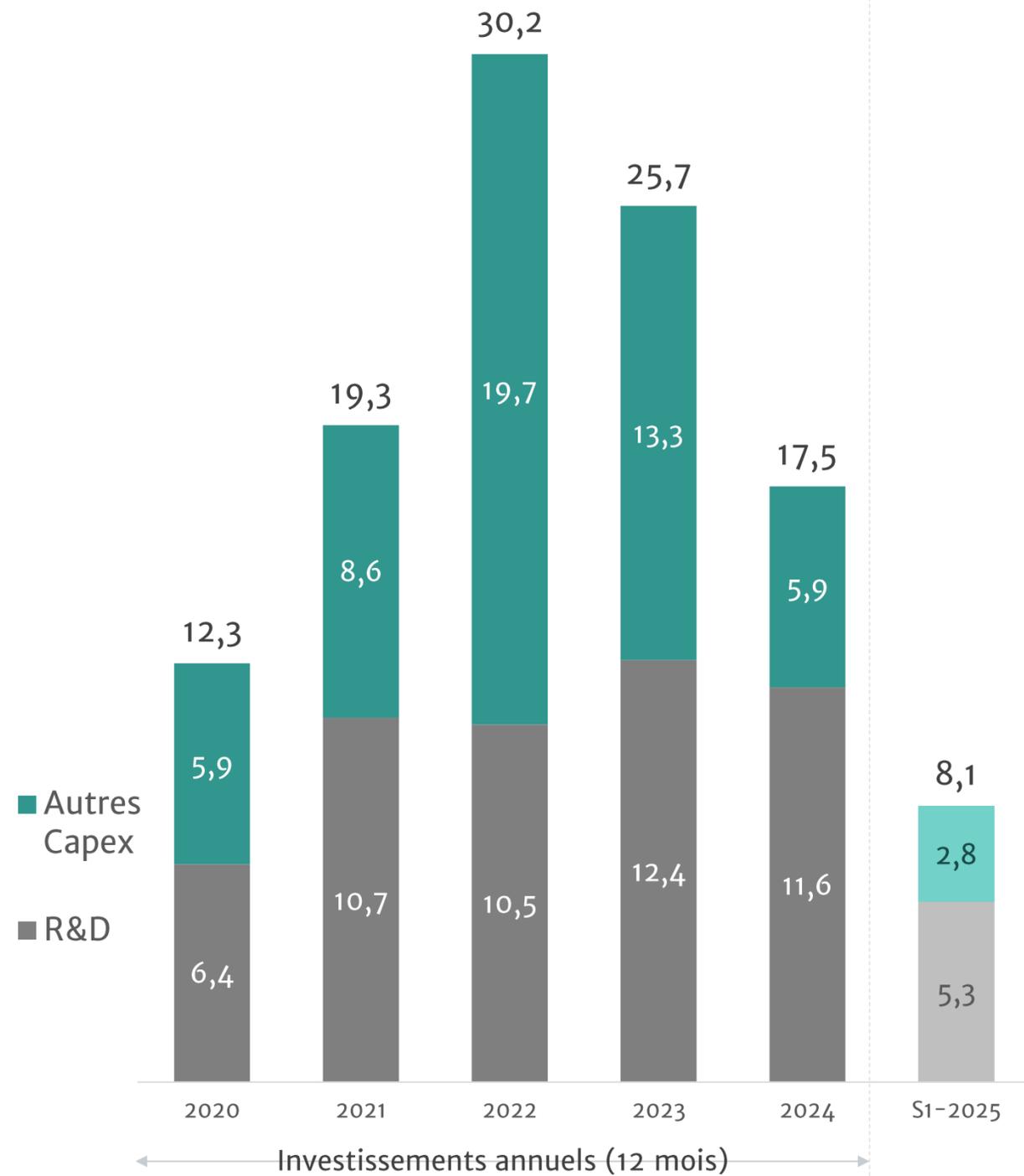
Résultat financier : (2,7) M€ en S1-25 vs. (2,2) M€ en S1-24

- (0,2) M€ : augmentation du coût de la dette nette liée à l'évolution :
 - du quantum moyen (163,5 M€ vs. 149,6 M€)
 - du taux moyen brut annualisé (3,66% en S1-25 vs. 3,69% en S1-24)
- +0,2 M€ : augmentation des produits de placements financiers
- (0,5) M€ : effet de change des activités financières (effet non cash sur comptes courants intra-groupe)

Flux de trésorerie : Position de cash stable



Normalisation des investissements



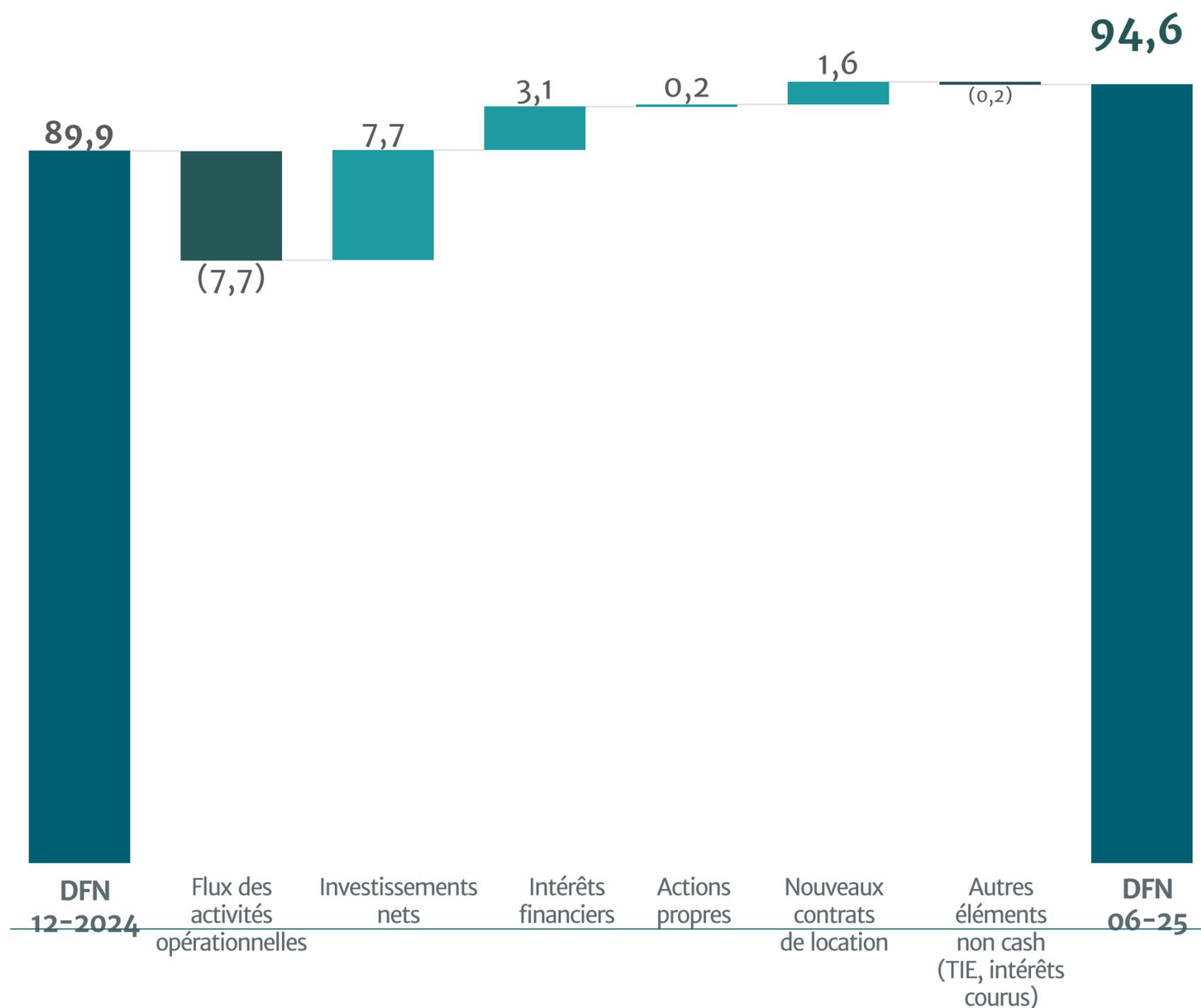
Données publiées – M€

Confidentiel – Résultats S1 2025

Autres CAPEX (hors location financements)	S1-2024	S1-2025	Variation en valeur
TOTAL	2,9	2,8	(0,1)
. Division Photonique	1,7	2,2	+0,5
. Division Médical	1,2	0,6	(0,6)

R&D	S1-2023	S1-2024	S1-2025	Variation en valeur
DÉPENSES BRUTES DE R&D	9,1	11,1 ⁽¹⁾	11,7	+0,6
<i>En % du CA</i>	9,4%	11,3%	11,0%	
Dont dépenses capitalisées nettes des subventions	6,2	6,1	5,3	(0,8)
CRÉDIT IMPÔT RECHERCHE GÉNÉRÉ	1,9	1,8	2,0	+0,2

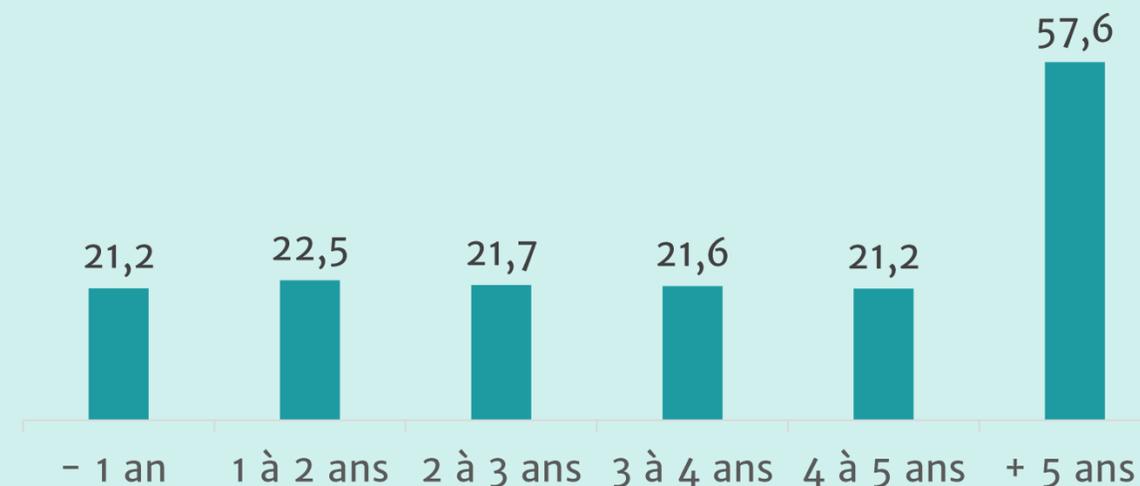
Stabilisation de la dette financière nette S1-2025



Situation de la liquidité

Dette brute :	165,8 M€
dont dette IFRS16	12,0 M€
Trésorerie active :	71,3 M€
Dette financière nette (DFN) :	94,6 M€
Gearing net :	48,2%
Ratio de levier (12 mois glissants) :	2,2 (< 3,25)
Dettes d'acquisition mobilisables :	43,5 M€

Plan d'amortissement de la dette brute (en M€)



Données publiées – M€

Bilan au 30 juin 2025

ACTIF en M€	31/12/2024	30/06/2025	PASSIF en M€	31/12/2024	30/06/2025
Actifs non courants	221,1	214,0	Capitaux propres	198,0	196,0
<i>Goodwill</i>	72,1	70,2			
<i>Immo. incorporelles</i>	70,0	67,4	Passifs non courants	152,3	154,7
<i>Immo. corporelles</i>	46,5	45,4	<i>Dettes financières non courantes</i>	142,0	144,6
<i>Autres actifs non courants</i>	32,5	31,0	<i>Provisions non courantes et IDP</i>	6,0	5,8
			<i>Autres passifs non courants</i>	4,3	4,3
Actifs courants	208,7	221,9	Passifs courants	79,5	85,1
<i>Stocks</i>	76,4	82,5	<i>Dettes financières courantes</i>	19,0	21,2
<i>Clients</i>	50,4	53,8	<i>Provisions courantes</i>	1,7	1,2
<i>Autres</i>	10,7	14,3	<i>Autres passifs courants</i>	58,7	62,7
<i>Trésorerie</i>	71,1	71,3			
TOTAL ACTIF	429,8	435,9	TOTAL PASSIF	429,8	435,9

	31/12/2024	30/06/25
DFB (hors trésorerie passive)	161,1	165,8
Trésorerie passive	Ns	0,1
Trésorerie active	(71,1)	(71,3)
Trésorerie	(71,1)	(71,2)
Dettes financières nettes (DFN)	89,9	94,6

Données publiées – M€





4

PERSPECTIVES



PERSPECTIVES

Portée par des marchés dynamiques et des capacités industrielles renforcées grâce à un ambitieux programme d'investissement mené ces dernières années, Lumibird prévoit une poursuite soutenue de la croissance de ses activités.

Pour rappel, Lumibird ne formule plus d'objectifs financiers (chiffre d'affaires et marge d'EBITDA).



Q & A